

# SWEDISH SCALEUPS

## Inbjudan Growth Circle - Kapitalanskaffning

### DATUM

4 juni, 25 aug, 28 sept, 3 nov,  
4 dec 2020, 25 jan 2021  
Kl 9-12

### PLATS

Genomförs digitalt och på  
plats fysiskt i Linköping  
(lokal meddelas senare)

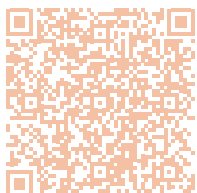
Vi vänder oss till företag med **TILLVÄXTPOTENTIAL** och med en **VILJA** att växa, men som nu behöver se över affärsmodellen och strategin för att hantera denna turbulenta tid. Fungerar den gamla affärsmodellen? Vilket kapital kan jag få tag i för att övervintra och rusta för tiden efter stormen?

Denna **GROWTH CIRCLE** blir ett forum där du får **KUNSKAP** och konkreta **VERKTYG**. Du får ta del av andras erfarenheter och idéer, får **STÖD** i hur just ni kan gå tillväga och vilka beslut ni behöver fatta samt vad ni behöver ta ställning till kopplat till framtida behov av **KAPITAL** för **TILLVÄXT**.  
En möjlighet att **FRAMTIDSSÄKRA** ert företag.

Träffarna innehåller kunskapsinput, diskussioner, panelsamtal med **EXPERTER** från näringslivet och erfarenhetsutbyte. Som deltagande företag erbjuds ni enskild intervju inför start för att fånga in ert nuläge och era behov kopplat till programmets teman.

### ANMÄL DITT INTRESSE HÄR

[www.vretakluster.se](http://www.vretakluster.se)



**LENA LYCKENVIK** kommer att **PROCESSELEDA** träffarna. Lena har stor operativ erfarenhet från såväl startup-bolag, småbolag som koncernledningsfrågor i börsföretag. Hon har hanterat utmaningar inom områden som ledarskap, ägarfrågor, finansiering, försäljning, kommersialisering och övergripande strategiska frågor. Hon har själv erfarenhet av att driva tillväxtbolag när en finansiell kris slår till.

Varmt **VÄLKOMNA** till denna tillväxtorienterade **GROWTH CIRCLE**.

### INTRODUKTION

- Tillväxt i en föränderlig värld
- Påverkan av omvärldsfaktorer
- Ägarfrågor – owner & investment readiness

### KAPITALANSKAFFNINGSPROCESSEN

- Hur går det till att ta in kapital
- Egen bedömning på sin "readiness"

### CASE

- Företag berättar om sina resor.
- Diskussion och frågor

### STYRELSE

- Att ha ett aktivt styrelsearbete
- Att vara ägare
- Vad innebär det att ha nya ägare
- Ny styrelse

### PANELSAMTAL

- Panelsamtal med bl a investerare, bank, Almi, entreprenörer, företag med erfarenhet av crowdfunding

### SUMMERING OCH AVSLUT

- Reflektioner och lärdomar
- Nästa steg för ert företag