

TEKNIK

teknik@atl.nu

REDAKTÖR: Fredrik Stork 08-588 935 46



● **HORSCHS SÅMASKIN** Express KR ska börja levereras i arbetsbredden 4 meter och lär kanske inte möta någon större efterfrågan i Sverige. Men likväl kan tekniken vara intressant för rätt köpare. Med frötanken fram följer bland annat fördelar som bättre sikt och bättre viktfordelning. För att marknadsföra maskinens precision "skrev" företaget ut sitt namn på ett fält med hjälp av såmaskinen, vilket möjliggjordes genom att den har förmåga att stänga av och öppna enskilda sårader. Arbets hastigheten är satt till 13 kilometer i timmen. **ATL**



Abonnemang nya betalmodellen

Digitaliseringen har gett lantbruket och konsumenterna andra förutsättningar

Lantbrukets automatisering har tagit ny fart med digitaliseringen och möts av samma utveckling som i andra branscher. I stället för att sälja traditionella produkter väljer allt fler att erbjuda tjänster och abonnemang.

På seminariet Smart farming på Vreta Kluster presenterades en uppsjö av tekniska produkter som ska öka avkastningen och ge en säkrare arbetsmiljö. Gemensamt för många tekniker som kommer är att de har varit dyra att utveckla och därmed får ett högt slutpris. Därför tittar allt fler tillverkare på andra betalmodeller.

Ett exempel är Linköpingsföretaget Agricom som har utvecklat en kameralösning för att upptäcka juverinflammation. Lösningen består av två kameror som monteras på en strategisk plats, exempelvis i anslutning till en sluss, och som slår larm redan vid tidiga tecken på sjukdom.

Lockar med fördelar

Abonnemangslösningar har hittills varit vanliga inom precisionsodlingen men börjar nu även leta sig in i andra tekniksegment. Leverantörerna lockar ofta med fördelar som fri service och överblickbara kostnader. Ellinor Eieren, som är VD på Agricom, tror att det nya sättet att ta betalt kommer att tilltala bönderna.

–Vi har räknat på vad sjukdomarna kostar lantbruket och vad de kan spara in på



MODERNA TIDER. Moocall larmar när kon är redo för kalvning.

FOTO: MOOCALL

den här tekniken. Utifrån den kalkylen har vi sedan tagit fram en betalmodell där man betalar för en analys per ko och dag. Vi sticker ut hakan och säger att om vi inte levererar resultat kommer vi heller inte att ta betalt, säger Ellinor Eieren.

Men det finns exempel på fler teknikkonvolutörer inom lantbruket som utmanar pryl-

och ägandetänket genom att leverera en tjänst.

När irländska Moocall utvecklade sin kalvnings-tjänst valde man att paketera in lösningen i form av ett abonnemang. Apparaten är lika sinnrik som enkel. Produkten monteras på den dräktiga kons svans och slår sedan larm via SMS i god tid när kon är redo att kalva, vil-

ket sker genom att mäta kons svansföring.

På sikt kan även gratiskulturen, det vill säga konsumenternas ovilja att betala för digitala tjänster, ställa krav på flexibla lösningar, tror Ellinor Eieren. Men kanske blir genomslaget inte lika stort på hårdvarusidan som på mjukvarusidan, fortsätter hon.

– Men i slutändan är det alltid någon som måste betala. Så att kalla det för gratistjänster är så klart missvisande, säger hon.

Fredrik Stork

08-588 935 46 fredrik.stork@atl.nu

” I slutändan är det alltid någon som måste betala. Så att kalla det för gratistjänster är så klart missvisande.

FAKTA

Andra smarta lösningar från seminariet

● **DeLaval Herd Navigator** tittar på ämnen i mjölken för att se om korna är dräktiga eller sjuka. Från systemet skapas larm- och rådlistor samt diagram över hur korna mår.

● Samma företag har även utvecklat "Body Condition Scoring" BCS, ett kamera-system som

objektivt hullbedömer djuren vid en sluss för att hitta rätt ekonomiska utfodring, vilket ska resultera i en bättre djurhälsa.



Med Agricom går det att hitta redan tidiga tecken på juverinformation.

Via ett diagram är det enkelt att identifiera djur som avviker från mängden.

● **Hencols djurvåg** ska bidra till en smartare djuruppfödning. Nötköttproduktionen har i dag en låg automatiseringsgrad och vägningen kräver ofta betydande administration. I Hencols djurvåg väger djuren sig själva i stallet eller på betet. Från systemet genereras sedan en slaktprognos med slutpunkt för varje individ.

● **Moving Floor**, djurboxen som rengör sig själv. Finns för nöt och gris.

TREJON OPTIMAL



52.400:-

Trejon Optimal Vassspridare SP2700 inklusive stora-BM redskapsfäste

56.300:-

För effektiv halkbekämpning!

Trejon Optimal SP2700

- Ställbar spridningsmängd via flödesventil
- Stora BM redskapsfäste
- 2,4 meters ströbredd
- Omrörare motverkar klumpbildning
- Kan utrustas för GPS-styrning (tillval)
- Lastvolym 2 700 liter



trejon.se

Kampanjen gäller till 30/11 2017. Pris exkl. moms. För mer information besök trejon.se

0935-399 00 info@trejon.se

KAMPANJ!